

# Quotah By Enfrax

منصة تشغيل مدعومة بالذكاء الاصطناعي لسلسلة توريد المقاولات في المملكة العربية السعودية، تربط المقاولين والموردين عبر ذكاء المناقصات، مسارات المشتريات، بيانات الموردين، وجاهزية أوامر الشراء.

# طبقة ذكاء تجاري لقطاع المقاولات في السعودية.

كوتاه من إنفراكس صممت لواحد من أكثر القطاعات اعتمادا على المستندات والتنسيق التجاري: قطاع المقاولات والإنشاءات. تمنح المنصة المقاولين والموردين بيئة رقمية مخصصة تتحرك فيها متطلبات المشاريع، قدرات الموردين، بيانات المنتجات، وضوح المخزون، نشاط العروض، وقرارات المشتريات ضمن مسار واحد منظم.

كوتاه ليست دليلا بسيطا للموردين. إنها نظام تشغيل ثنائي الجانب مدعوم بمحركات ذكاء اصطناعي متخصصة. يستخدم المقاول كوتاه لرفع ملفات المشروع، دراسة BOQ، مطابقة الموردين، إدارة محادثات المشتريات، مقارنة العروض، وتجهيز أوامر الشراء. ويستخدم المورد كوتاه لتنظيم المنتجات، تصنيف الفئات، إدارة معلومات المخزون، استقبال الفرص المناسبة، والرد بانضباط تجاري أعلى.

## تركيز الشركة

تركز كوتاه على المناقصات الذكية، تنفيذ المشتريات، وتشغيل الموردين لقطاع المقاولات في السعودية.

نظام للمناقصات والمشتريات خاص بالمقاول

نظام للمخزون والمنتجات والفرص خاص بالمورد

دراسة ذكية ومطابقة موردين وتوليد تقارير

استمرارية من BOQ حتى جاهزية أمر الشراء

## العمل قبل أمر الشراء ما زال يدويا أكثر مما يجب.

في المقاولات يبدأ الضغط التجاري الحقيقي قبل الشراء. قد يمتلك المقاول BOQ، مواصفات، رسومات، ومتطلبات مشروع، لكن الفريق لا يزال بحاجة إلى فهم النطاق، تحديد فئات الموردين المناسبة، التواصل مع الموردين، مقارنة الردود، كشف فجوات التغطية، وتجهيز تقرير يمكن للإدارة الاعتماد عليه.

غالبا ما يتوزع هذا العمل بين البريد الإلكتروني، ملفات Excel، المكالمات، قوائم الموردين الشخصية، وملفات داخلية منفصلة. النتيجة هي مناقصات أبطأ، مقارنة غير موحدة للموردين، أثر تدقيق ضعيف، وقرارات مشتريات تبدأ من الصفر بعد أن يكون فريق المناقصات قد أنجز الدراسة.

### إجابة كوتاه

تحول كوتاه رحلة ما قبل أمر الشراء إلى مسار ذكي ومنظم: إدخال المشروع، فهم النطاق، مطابقة الموردين، تقرير المناقصة، تواصل المشتريات، دراسة العروض، وجاهزية أمر الشراء.

# ماذا تفعل كوتاه.

تنظم المنصة العمل حول مستخدمين رئيسيين وثلاثة محركات ذكاء. كل جزء له دور واضح في سلسلة توريد المقاولات.

02

## مشتريات المقاولين

بعد المناقصة يستمر المقاول إلى المشتريات: محادثة الموردين، جمع العروض، مقارنة مدعومة بالذكاء، مراجعة داخلية، وتجهيز أمر الشراء من نفس سياق المشروع.

01

## مناقصات المقاولين

يرفع المقاول ملف المشروع الكامل بما يشمل BOQ والمواصفات والرسومات والمتطلبات. تدرس كوتاه الحزمة وتجهز منطق مطابقة الموردين وتقرير مناقصة يساعد على مراجعة أسرع.

03

## نظام الموردين

يدير المورد المنتجات والفئات والمخزون والفرص ونشاط الردود. يساعد ذكاء المورد على تنظيم الكتالوج ويجعل المورد أسهل في المطابقة مع طلب المقاول المناسب.

# نظامان متصلان بالذكاء.

لا يحتاج المقاول والمورد إلى نفس الواجهة لأن طبيعة عملهما مختلفة. تفصل كوتاه أنظمة التشغيل لكل طرف، لكنها تربطهما عبر إشارات المشروع، بيانات المورد، الدراسات الذكية، ردود العروض، وإجراءات المشتريات.

## التوريد

المنتجات، المخزون، الفئات، القدرة، جاهزية الأسعار، وجودة الرد.

## الطلب

BOQ، النطاق، المواصفات، الرسومات، الكميات، واحتياج الشراء.

## القرار

مطابقة المورد، تقرير المناقصة، دراسة العرض، ملاحظات المخاطر، وجاهزية أمر الشراء.



## بنية التشغيل

تربط كوتاه الطلب والتوريد من خلال مسار ذكاء منظم.

# محركات الذكاء داخل كوتاه.

كل محرك ذكاء يركز على مشكلة تجارية محددة حتى تدعم المنصة الرحلة التجارية كاملة دون أن تصبح عامة أو سطحية.

## ذكاء المشتريات

يدعم المقاول بعد المناقصة من خلال تنظيم ردود الموردين، مقارنة بيانات العروض، حفظ سياق المشروع، وتجهيز الفريق لقرار أمر شراء أوضح.

## ذكاء المناقصات

يقراً حزم المشاريع، يفهم فئات BOQ، يربط المتطلبات، يحدد ملاءمة الموردين، يكشف فجوات التغطية، ويجهز منطق تقرير مطابقة الموردين.

## ذكاء القرار

يحول المعلومات التجارية المتفرقة إلى ملخصات، ترتيب، ملاحظات، فجوات، وخطوات تالية تستطيع الإدارة وفرق المشتريات والمشاريع مراجعتها بثقة.

## ذكاء الموردين

يصنف منتجات المورد، ينظم الفئات، يحسن بنية الكتالوج، يدعم وضوح المخزون، ويساعد المورد على عرض قدراته بطريقة يسهل تقييمها.

# أقسام الشركة.

تعمل كوتاه كشركة منصة، بأقسام مرتبطة بجودة المنتج، ذكاء البيانات، تبني السوق، جاهزية الموردين، ونجاح العملاء.

## القسم 01

### المنتج والمنصة

يصمم بوابة المقاول، بوابة المورد، الرحلات حسب الدور، اللوحات، المسارات، الصلاحيات، والتجربة الرقمية من إدخال المشروع حتى مخرجات المشتريات.

## القسم 02

### الذكاء الاصطناعي والبيانات

يبني منطق الذكاء لدراسة المستندات، تصنيف الفئات، مطابقة الموردين، تفسير العروض، تنظيم كتالوج المورد، ودعم القرار.

## القسم 03

### ذكاء المناقصات

يدير مسار المناقصات، فهم BOQ، منطق مراجعة المواصفات، إشارات النطاق من الرسومات، بنية التقرير، ومعايير جودة مطابقة الموردين.

## القسم 04

### مسار المشتريات

يدير الطريق من المتطلب المعتمد إلى التواصل مع المورد، مقارنة العروض، المراجعة الداخلية، جاهزية الاعتماد، وتجهيز أمر الشراء.

## القسم 05

### عمليات الموردين

يدعم انضمام الموردين، تصنيف المنتجات، وضوح المخزون، ربط الفئات، جودة الكتالوج، الرد على الفرص، وانضباط بيانات المورد.

## القسم 06

### نجاح العملاء والتفعيل

يرشد المقاولين والموردين خلال الإعداد، أول حالات الاستخدام، مسارات التجربة، التدريب، التبنّي، جمع الملاحظات، والدعم التشغيلي.

## القسم 08

### الأمن والحوكمة

يحمي ملفات المشاريع، معلومات الموردين، السجلات التجارية، مسارات الاعتماد، ووصول المنصة من خلال ضوابط منضبطة وممارسات بيانات مسؤولة.

## القسم 07

### شراكات السوق

يطور العلاقات مع المقاولين، الموردين، مجموعات الإنشاء، الشركاء الصناعيين، والجهات الاستراتيجية داخل منظومة المقاولات السعودية.

## القسم 09

### الاستراتيجية التنفيذية

تحدد تموضع السوق، أولويات النمو، خارطة المنتج، معايير التشغيل، والرؤية طويلة المدى لكوتاه كمنصة ذكاء للمقاولات السعودية.

# رحلة التشغيل.

صممت كوتاه لجعل كل مرحلة بعد إدخال المشروع أكثر تنظيماً، أسرع في المراجعة، وأسهل في الاستمرار نحو المشتريات.

## 1. إدخال حزمة المشروع

01

يرفع المقاول BOQ والمواصفات والرسومات والمتطلبات في مساحة عمل واحدة ومنضبطة.

## 2. دراسة النطاق بالذكاء

02

تدرس كوتاه فئات البنود، الكميات، النية التجارية، الإشارات الفنية، واحتياجات فئات الموردين.

## 3. مطابقة الموردين

03

تحدد المنصة ملاءمة الموردين بناء على توافق الفئة، الجاهزية، صلة المنتجات، وبيانات المورد المتاحة.

## 4. تقرير المناقصة

04

يتلقى المقاول تقريراً منظماً يشمل توصيات الموردين، ملاحظات التغطية، الفجوات، والخطوات التالية.

## 5. تواصل المشتريات

05

يتواصل الفريق مع الموردين، يستقبل الردود، ويحافظ على ربط المحادثة بسياق المشروع الأصلي.

## 6. جاهزية أمر الشراء

يساعد ذكاء المشتريات على تنظيم دراسة العروض، ملاحظات القرار، دعم الاعتماد، وتجهيز أمر الشراء.

06

## لماذا يحتاج السوق إلى كوتاه.

تصنع كوتاه قيمتها من تقليل جهد المناقصات اليدوي، تحسين اكتشاف الموردين، حفظ سياق المشروع، ومساعدة فرق المشتريات على اتخاذ قرارات أوضح. للمقاولين يعني ذلك وقتاً أقل في البحث والمقارنة وإعادة بناء المعلومات. وللموردين يعني وضوحاً أفضل، انضباطاً أعلى للكتالوج، ومطابقة أكثر صلة بالفرص.

تكتسب المنصة أهمية خاصة في السعودية، حيث نشاط الإنشاء كبير، شبكات الموردين معقدة، والفرق التجارية تحتاج طرقاً أسرع للانتقال من متطلبات المشروع إلى قرارات توريد يمكن الاعتماد عليها.

### المخرجات الأساسية

إعداد أسرع للمناقصات

اختيار موردين أكثر تنظيماً

مقارنة أوضح للعروض

رؤية أفضل لبيانات الموردين

استمرارية من الدراسة إلى أمر الشراء

تقارير إدارية أكثر وضوحاً